

# Sage CRM Express

## Les Bénéfices

### ◆ Simplicité

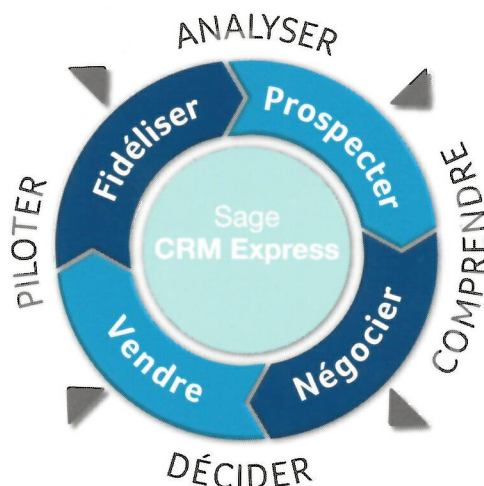
- Interface facile à prendre en main
- Fiches contacts et sociétés prêtes à l'emploi
- Utilisation via un simple navigateur internet (Internet Explorer)
- Intégration totale avec Sage 100, MS Outlook, MS Word...

### ◆ Rapidité

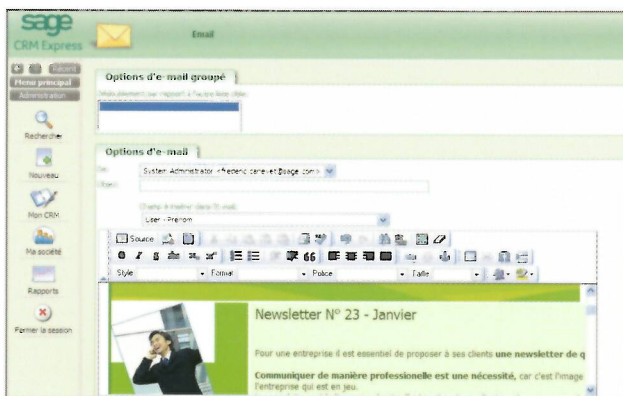
- Assistant pour intégrer vos bases contacts existantes
- Ajout en quelques clics de champs dans les fiches contacts pour s'adapter aux spécificités de votre métier
- Rapports et tableaux de bord prêts à l'emploi personnalisables (logo...)
- Mise en place Express (3 jours)

### ◆ Efficacité

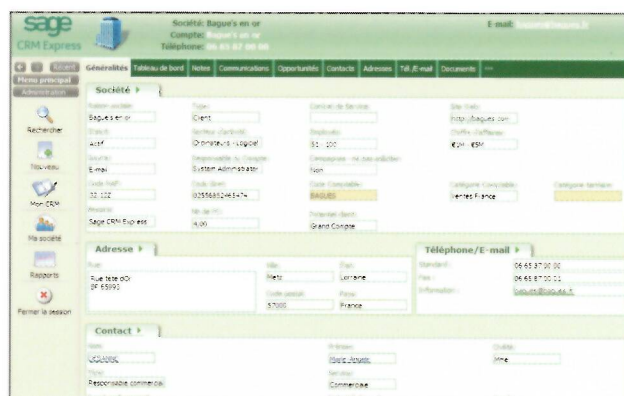
- Centralisation de toutes les informations clients dans une seule base
- Historique complet des échanges avec les contacts
- Réalisation en quelques minutes d'opérations de prospection
- Suivi automatisé des affaires en cours
- Partage des agendas, de documents... entre les collaborateurs
- Mobilité



Avec Sage CRM Express vous donnez à vos commerciaux le bon outil pour les aider à vendre plus et mieux.



Quelques clics suffisent pour lancer des opérations de prospection ciblées.



En un clin d'œil vous avez une vision complète de toutes les informations clients : appels, email, devis, livraisons, besoins...

## Informations techniques

<b>Poste de l'utilisateur</b>	PC avec Windows XP, Vista ou 7® - Internet Explorer 7 et 8® P3 - 600 Mhz - 512 Mo de RAM - 70 Mo d'espace disque Ecran avec une résolution 1024 x 768
<b>Serveur (réseau)</b>	Windows Server 2003 Standard 32 bits avec dernier SP Windows Server 2003 Standard 64 bits avec dernier SP Windows Server 2008 Standard 32 bits Windows Server 2008 Standard 64 bits avec dernier SP et Pool d'application CRM en 32 bits Windows Server 2008 R2 Standard avec Pool d'application CRM en 32 bits
<b>Compatibilités</b>	MS Office 2003 et 2007

Pour plus d'informations : [www.sage.fr/pme](http://www.sage.fr/pme) ou 0825 00 87 87

(0,15€ TTC/mn)